

A member of mgiworldwide



ОГЛАВЛЕНИЕ

О ГРУППЕ	3
Рейтинги	
MGI Worldwide	4
Статусы	5
ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ РИТЕЙЛА	6
ЭКСПЕРТНЫЕ РЕШЕНИЯ ОТ ГРУППЫ «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»	7
Разработка стратегии	8
Оценка	10
Комплексный анализ рисков (due diligence)	12
Анализ рисков и сопровождение сделок М&А	13
Консультирование по налогообложению и финансовому отчету	15
Сопровождение подключения к системе маркировки	16
ОТРАСЛЕВОЙ ОПЫТ	17
НАПРАВЛЕНИЯ УСЛУГ ГРУППЫ	18
клиенты группы	19

О ГРУППЕ

Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» - одна из крупнейших организаций на российском рынке аудита и консалтинга:

- 25 лет опыта работы
- Членство в международной сети MGI Worldwide
- Более 200 аудиторов и консультантов
- Ответственность застрахована на сумму 2,1 млрд рублей
- 16 000 успешно реализованных проектов для ведущих игроков различных отраслей

С 1995 года мы предоставляем эффективные решения для бизнеса по широкому кругу вопросов. в сферу наших компетенций входят правовой и налоговый консалтинг, финансовое и управленческое консультирование, обязательный и инициативный аудит, услуги в области МСФО, оценочные услуги, бухгалтерский консалтинг и Due diligence, а также международное корпоративное обслуживание и сопровождение сделок М&А.

РЕЙТИНГИ

Группа ежегодно занимает ведущие позиции в списках крупнейших аудиторских, оценочных и консалтинговых организаций России по версии аналитического агентства RAFX.



По итогам 2020 года Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» занимает 21 место среди крупнейших аудиторских организаций и 23 место среди крупнейших консалтинговых групп, а также входит в число лидеров по отдельным направлениям консалтинга:

3 место в области консалтинга в сфере маркетинга и PR

6 место в области ИТ-консалтинга в сфере управления

7 место в области налогового консалтинга

8 место в области юридического консалтинга

12 место в области стратегического консалтинга

14 место среди крупнейших организаций, оказывающих оценочные услуги

20 место в области финансового консалтинга

В 2020 году Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» признана рекомендованной фирмой по направлению Налогового права по результатам рейтинга «Право.ru-300».



По итогам 2020 года Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» вошла в рейтинг «Лидеры рынка юридических услуг» в категории «Ритейл и торговля, FMCG: консультирование лидеров отрасли» по версии ИД «КоммерсантЪ».



MGI WORLDWIDE

Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» является полноправным членом международной сети аудиторов и бизнес-консультантов MGI Worldwide.

MGI WORLDWIDE - 9TO:

- более 70 лет успешного развития
- ТОП-20 крупнейших сетей
- членство в Forum of Firms
- 100 стран
- более 250 фирм-членов по всему миру
- свыше 9 500 профессионалов
- 455 представительств



Членство в международной сети MGI Worldwide позволяет нам быть в курсе самых передовых разработок в области консалтинга и аудита и обеспечивать непрерывную поддержку наших клиентов при выходе на зарубежные рынки. Вместе с фирмами-членами сети мы готовы оказать вам помощь в любой точке мира.



MGI Worldwide особое внимание уделяет контролю качества. Сеть является членом Forum of Firms, объединения крупнейших сетей аудиторов и консультантов, обеспечивающего продвижение стандартов высокого качества финансовой отчетности и аудиторской деятельности по всему миру

СТАТУСЫ



ЛИЦЕНЗИЯ ФСБ РОССИИ

ГТ № 0103735 от 27.09.2018 г. на осуществление работ, связанных с использованием сведений, составляющих государственную тайну. Срок действия лицензии до 25.07.2023 г.



ЧЛЕНСТВО В ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

СРО «Содружество», свидетельство № 7893 от 28.12.2016 г. НП «Партнерство РОО», свидетельство №137 от 01.01.2020 г.



ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Профессиональная ответственность аудиторов застрахована в САО «ВСК» на сумму 1 500 000 000 руб. Договор (Полис) страхования № 180E037070153-0002 от 01.07.2018 г. Срок действия до 30.06.2021 г.

Профессиональная ответственность аудиторов застрахована в САО «ВСК» на сумму 1 500 000 000 руб. Договор (Полис) страхования № 2100S370R2729 от 04.06.2021 г. Срок действия до 30.06.2022 г.



АККРЕДИТАЦИИ. СЕРТИФИКАТЫ

- ВЭБ.РФ
- Сбербанк России
- ПАО «НК РОСНЕФТЬ»
- ПАО АФК «Система»
- Европейский банк реконструкции и развития
- Группа «Интер РАО»
- ПАО «РусГидро»
- ПАО «Уралкалий»
- ОК «РУСАЛ»
- Банк «ТРАСТ»
- АО «Новокуйбышевский НПЗ»

- ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат»
- Агентство стратегических инициатив
- Фонд Развития Промышленности
- Фонд развития моногородов
- Арбитражный суд г. Москвы
- Международный сертификат TEGoVA
- Сертификат ISO 9001 2015
- Сертификат OHSAS 14001:2015
- Сертификат OHSAS 18001:2007

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ РИТЕЙЛА

Торговля является одним из самых мощных факторов экономического роста. Отрасль выступает основным работодателем и одним из ключевых доноров ВВП и налоговых поступлений.

Текущее состояние глобальной и национальной экономики, безусловно, накладывает определенные ограничения и порождает сложности в ведении торговой деятельности. Путь преодоления текущих сложностей для ритейлеров будет непростым: изменившееся поведение потребителей, новый запуск после полной остановки – все это влияет на эффективность компаний в краткосрочной перспективе.

В условиях жесткой конкуренции, углубленной кризисом, как между торговыми сетями, так и представителями сетевой и несетевой торговли, важнейшим условием выживаемости становится правильное построение бизнес-процессов, направленное на формирование конкурентоспособных цен, выбор оптимальной формы торговли, географии продаж, товарного ассортимента, грамотная оптимизация затрат и использование резервов и пр.

ЭКСПЕРТНЫЕ РЕШЕНИЯ ОТ ГРУППЫ «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»

Специалисты Группы предлагают оптимальные комплексные решения, способствующие эффективному развитию в условиях высококонкурентного кризисного рынка. в частности, они включают:

- разработка стратегии развития, определение областей для расширения деятельности - территориально-географический анализ, оценка потребительского рынка и конкурентной среды, разработка маршрутных карт;
- оценка активов и обязательств: оценка непрофильных активов для целей продажи, определение арендных ставок для целей оптимизации затрат на аренду, оценка ставок капитализации для инвестиционных целей;
- выявление финансовых, налоговых и правовых рисков комплексный due diligence;
- анализ и определение налоговых льгот и преференций, которые возможно применять для оптимизации налоговой нагрузки;
- сопровождение подключения к системе обязательной маркировки товаров, настройка бизнес-процессов, разработка регламентов, консультирование по вопросам корректного использования ККТ.

Используя обширный практический опыт и знания специфики торговой отрасли, команда Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» разрабатывает эффективные модели ведения бизнеса, обеспечивает соблюдение действующего законодательства и ориентирует на рациональное использование всех конкурентных преимуществ для устойчивого закрепления в своем сегменте рынка торговых услуг.

Специалисты Группы обладают значительным опытом реализации проектов для предприятий отрасли торговли. Более 25 лет нашему качеству доверяют крупные торговые компании, среди которых:











РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ

Текущая экономическая ситуация неизбежно ставит вопрос о пересмотре и адаптации стратегии развития к текущим условиям ведения бизнеса.

Стратегия развития бизнеса представляет собой развернутую программу практического достижения поставленных долгосрочных целей. Разработка такой стратегии позволяет обеспечить динамичное и устойчивое развитие компании в конкретной отрасли, усилить ее конкурентные преимущества, а также способствует достижению успеха в долгосрочной перспективе.

Спектр ситуаций, в которых требуется стратегическое консультирование, достаточно широкий:

- изменение рыночных условий и внешних факторов, влияющих на деятельность компании:
- изменение внутренних факторов: представлений собственников касательно дальнейшего развития компании, решение о выходе на новые рынки, создании разветвленной территориальной структуры, диверсификации;
- систематическое снижение рентабельности бизнеса и конкурентоспособности компании, возникновение кризисных ситуаций
- частичная или полная реорганизация

Вместе с тем, любой кризис - всегда возможность. Неизбежно освобождаются ранее занятые ниши, происходит передел рынка, и стратегия, учитывающая данные тенденции, позволит организации улучшить текущие позиции и по завершению кризисных явлений остаться в выигрыше.

В рамках проектов по исследованию и выделению наиболее привлекательных зон для развития сетевых торговых организаций специалисты Группы проводят следующие работы:

- анализируют микроэкономические показатели локации и перспективы ее развития;
- моделируют и анализируют микролокации в рамках локации;
- анализируют рынок коммерческой недвижимости в рамках локации;
- формируют критерии оценки привлекательности микролокаций на основе собранных данных;
- готовят презентацию отобранных зон с обоснованием привлекательности и эффективности и с предложениями по дальнейшему развитию и рекомендациями по формату торговых площадей.

В реализации проектов по стратегическому консультированию Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» участвуют не только бизнес-консультанты, но и профильные эксперты (финансисты, юристы, маркетологи, ИТ-специалисты), что обуславливает высокую практическую ценность предлагаемых решений.

КЕЙС:

СИТУАЦИЯ:

Кл до.

Клиент планировал расширение дистрибуции в регионах с целью увеличения доли на российском рынке. Руководство компании приняло решение привлечь профессиональных консультантов для оценки наиболее перспективных зон для открытия новых филиалов.

РЕШЕНИЕ:

Экспертами практики Управленческого консалтинга было проведено комплексное маркетинговое исследование ряда локальных рынков по всей России с целью определения наиболее привлекательных территорий для развития компании-клиента. в частности, были проведены следующие работы:

- Анализ микроэкономических показателей и перспектив развития региона
- Выделение и анализ микрозон в рамках выделенного региона, в том числе характеристик жилого фонда, анализ плотности населения, оценка инфраструктурного обеспечения и транспортной инфраструктуры
- Исследование коммерческой недвижимости в регионе: конкурентный анализ, выделение участков неудовлетворенного потребительского спроса, подбор торговых площадей
- Формирование и обоснование критериев оценки привлекательности зон
- Построение карты привлекательности зон, ранжирование и выделение приоритетных

В рамках исследования пяти регионов эксперты использовали как кабинетные, так и полевые методы. Был проведен анализ релевантных баз данных ведомств РФ.

РЕЗУЛЬТАТ:



При внедрении рекомендованных решений специалисты оказывали комплексную консультационную поддержку, а также помощь в оптимизации бизнес-процессов и корректировке стратегии.

ОЦЕНКА

Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» 25 лет оказывает услуги в области оценки. Обширный практический опыт, глубокая отраслевая экспертиза и надежные многократно апробированные методики позволяют специалистам практики Оценки реализовать комплексные проекты по определению стоимости объектов любой сложности с учетом стратегических целей Вашего бизнеса. Специалисты помогут сформировать объективное представление о состоянии рынка, среднеотраслевых показателях, исключить риски искажения данных и определить стоимость объекта.

Практика Оценки Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» предлагает полный спектр оценочных услуг, в том числе решения, особенно востребованные в кризисные периоды:

- Финансовое моделирование включает комплексную диагностику и анализ исторических данных, определение прогнозных значений деятельности и факторов, влияющих на положение компании с учетом макроэкономических и отраслевых аспектов, а также позволяет оперативно определять степень их влияния и возможные последствия для бизнеса.
- Оценка ставки капитализации определение текущей инвестиционной привлекательности активов для целей принятия взвешенных управленческих решений.
- Оценка арендной ставки на сегодняшний день в рамках поддержки отраслей, пострадавших от карантина, существует ряд льгот в части аренды, которыми могут воспользоваться торговые предприятия. Оценщики Группы окажут помощь в определении корректной арендной платы для целей оптимизации расходов.
- Оценка непрофильных активов (движимого и недвижимого имущества, оборудования, в том числе специализированного) – определение стоимости активов, не использующихся непосредственно в основной деятельности организации, для целей купли-продажи может быть эффективным способом создания финансовых резервов и дополнительным источником средств.

КЕЙС:

СИТУАЦИЯ:



Клиент нуждался в грамотном управлении недавно приобретенным объектом - крупным торговым центром.

РЕШЕНИЕ:



Оценщики Группы провели оценку стоимости объекта в рамках текущих параметров, а также с учетом его развития, и разработали финансовую модель операционной деятельности торгового центра включая:

- анализ текущего и ретроспективного реестра арендных договоров;
- прогноз доходов и заполняемости;
- анализ структуры и прогноз расходной части проекта;
- анализ налогового окружения объекта;
- составление прогнозных форм финансовой отчетности оператора объекта;
- анализ чувствительности значений основных операционных показателей;
- выводы по экономической эффективности объекта.

РЕЗУЛЬТАТ:



Объект успешно функционирует. в результате принятия грамотных оперативных решений клиент получает прибыль от управления объектом.

КОМПЛЕКСНЫЙ АНАЛИЗ РИСКОВ (DUE DILIGENCE)

Комплексная экспертиза объекта сделки является эффективным инструментом выявления и снижения рисков на предынвестиционной стадии, что позволит принять взвешенное решение и обезопасить свой бизнес от нежелательных последствий. Однако проведение углубленной проверки возможно на любом этапе реализации инвестпроекта.

Команда специалистов Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ», включающая квалифицированных финансистов, юристов, налоговых специалистов, оценщиков и аудиторов, проведет всестороннее обследование объекта инвестирования:

- Финансовый due diligence объективная оценка финансового состояния объекта инвестиций.
- Налоговый due diligence налоговая экспертиза сделки с целью предотвращения налоговых рисков, объективная оценка налоговой нагрузки.
- Юридический due diligence проверка всех правовых аспектов сделки, ее соответствия действующему законодательству и интересам клиента.
- Операционный due diligence подтверждение поставленных бизнес-планом целей, выявление управленческих рисков.

Дополнительно эксперты готовы провести:

- Маркетинговый due diligence оценить рыночные позиции объекта инвестиций.
- IT due diligence проанализировать информационно-техническое обеспечения объекта.

АНАЛИЗ РИСКОВ И СОПРОВОЖДЕНИЕ СДЕЛОК М&A

В рамках сопровождения сделок слияния и поглощения специалисты Группы оказывают:

- услуги по предварительному анализу предмета сделки;
- структурирование сделки с описанием необходимых корпоративных и административных процедур;
- подготовку пакета документов и проекта договора купли-продажи с учетом выявленных рисков;
- сопровождение переговоров подготовка юридически обоснованных аргументов и защита позиции клиента;
- сопровождение регистрации сделки в антимонопольном органе и поддержка в ходе взаимодействия с представителями ФАС.

Предынвестиционное исследование сделок М&A, проводимое специалистами Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ», включает:

- оценку достоверности финансовой информации приобретаемого предприятия, анализ коммерческих перспектив и финансовой эффективности;
- анализ налоговых рисков, определение возможностей по оптимизации налогообложения;
- анализ эффективности системы управления организации и определение потенциала развития предприятия;
- оценку правовых рисков привлечения к ответственности, в том числе, консультирование по вопросам антимонопольного законодательства;
- проверку наличия правоустанавливающих документов, гарантирующих юридическую чистоту сделки.

По результатам исследования Вы получите подробный аналитический отчет, содержащий описания преимуществ и недостатков совершаемой операции, прогнозируемые риски и рекомендации по их минимизации.

КЕЙС:

СИТУАЦИЯ:

Клиент обратился с запросом на проведение предынвестиционного исследования (due diligence) объекта потенциальных инвестиций: планировалось приобретение 100% долей 3-х компаний.

РЕШЕНИЕ:

Команда экспертов Группы провела комплексную экспертизу в части оценки финансово-хозяйственной деятельности, налоговых и юридических рисков, которые в свою очередь оказывают влияние на цену инвестиционной сделки. Реализация проекта проходила в крайне сжатые сроки, одновременно в 3 компаниях, которые территориально находились в разных субъектах. В процессе работы консультанты получили доступ к управленческой базе и провели ряд интервью с сотрудниками компании. Также была проведена выборочная инвентаризация имущества. Данные процедуры позволили максимально эффективно выстроить рабочий процесс в целях получения ценной

информации и корректных результатов анализа.

РЕЗУЛЬТАТ:



- Основные средства были завышены более чем на 300 000 тыс. руб., в результате неправомерной переоценки и несвоевременного списания объектов в результате выбытия.
- Материально производственные запасы (МПЗ) завышены более чем на 400 000 тыс. руб. в результате несвоевременного списания продукции при отпуске в производство и не списания МПЗ с истекшим сроком годности.
- Дебиторская задолженность завышена на сумму порядка 300 000 тыс. руб. ввиду истечения срока исковой давности задолженности при отсутствии резерва по сомнительной задолженности, а также по причине некорректного отражения дебиторской задолженности по расчетам с бюджетом.
- Накопление убытков и текущих расходов на счете 97 «Расходы будущих периодов» на сумму свыше 200 000 тыс. руб.
- Налоговые риски по НДС и Налогу на прибыль составили более 65 000 тыс. руб., в связи с отсутствием экономического обоснования и документального подтверждения осуществленных расходов, а также по причине приобретения товаров, работ, услуг у недобросовестных контрагентов.
- У объекта были выявлены риски, связанные с трансфертным ценообразованием по внутригрупповым операциям.
- Сумма поручительств и залогов, выданных объектом, составляла не менее 3 000 000 тыс. руб., что в несколько раз превышает сумму чистых активов, более того не все активы указанные, как залоговое имущество имеются в наличии.
- На момент оказания услуг у объекта имелись незаконченные судебные разбирательства на существенную сумму, и по которым с большой долей вероятности, решения судов могут быть вынесены не в пользу объекта.

В рамках оказания услуг подготовлен агрегированный баланс и отчет о финансовых результатах, в котором приведены корректировочные операции неправомерно отраженных операций в бухгалтерской отчетности. Совокупная сумма рисков потенциального объекта инвестиций была оценена в размере 2 млрд. руб.

КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ПО НАЛОГООБЛОЖЕНИЮ И ФИНАНСОВОМУ УЧЕТУ

Актуальное отечественное законодательство в сфере налогообложения и бухгалтерского учета изобилует множеством нормативных актов и документов, положения которых не только подвержены частным изменениям и дополнениям, но и допускают неоднозначную трактовку.

Консультанты Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» обладают многолетним практическим опытом, постоянно отслеживают изменения в законодательстве и мониторят судебную практику, при оказании услуг опираясь на самые актуальные данные.

В рамках консультационных проектов специалисты по налогообложению, бухгалтерскому учету и финансовой отчетности, праву и аудиту предоставят:

- устные и письменные консультации по выбранной клиентом области, проблеме;
- сбор и подготовку информации обо всех изменениях, нововведениях в бухгалтерском и налоговом законодательстве, анализ их влияния на деятельность компании;
- оценку действующей системы налогообложения и бухгалтерского учета в компании, анализ корректности определения налогооблагаемой базы;
- анализ правомерности использования льгот и преференций, применяемых компанией, а также анализ возможности использования государственных мер поддержки бизнеса, пострадавшего от пандемии;
- разработку рекомендаций внесения информации об операциях в бухгалтерском учете и в налогообложении;
- ознакомление клиента с позицией фискальных структур и судебной практикой в отношении интересующего его вопроса;
- проведение анализа документов договоров, первичных документов по желанию клиента, схем деятельности с точки зрения наличия и величины налоговых рисков, разработку рекомендаций по их снижению;
- помощь во взаимодействии с государственными органами, подготовку и сопровождение клиента к посещению контролирующих органов;
- содействие в досудебном иди судебном урегулировании споров, представление интересов клиента.

СОПРОВОЖДЕНИЕ ПОДКЛЮЧЕНИЯ К СИСТЕМЕ МАРКИРОВКИ

По данным Минпромторга, на российском рынке выявлено свыше 6 миллионов единиц контрафактной продукции с начала 2018 года, в некоторых сегментах доля нелегальной продукции достигает 50%. Это большая проблема не только для потребителей, приобретающих некачественный, а иногда и опасный товар, но и значительные потери для добросовестных производителей, дистрибьюторов и ритейлеров.

Согласно законодательству, ответственность за отсутствие маркировки несут все участники цепочки:

- Производитель товаров и продукции.
- Дистрибьютор товаров или продукции.
- Логистическая организация, осуществляющая перевозку/хранение товаров или продукции.
- Продавец товаров или продукции.

Специалисты Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» оказывают комплексную поддержку интеграции с автоматизированной системой маркировки и полное сопровождение подключения к программе «Честный ЗНАК»:

- Проведение бизнес-диагностики компании: анализ бизнес-процессов, бенчмаркинг имеющихся процессов с международной и отраслевой практикой, анализ существующей ИТ-инфраструктурой и ее способности обеспечить корректную интеграцию.
- Формирование целевой структуры бизнес-процессов по всей цепочке, включая этапы приема, отбора и контроля отгрузок.
- Оптимизация распределения человеческих ресурсов по этапам бизнес-процесса.
- Анализ потенциальных правовых рисков, в том числе по вопросам корректного использования ККТ, и подготовка локальных нормативных актов для обеспечения соответствия действующему законодательству и требованиям системы «Честный ЗНАК».
- Постановка ИТ-инфраструктуры: системы управления складом с учетом Ваших текущих и потенциальных потребностей.
- Определение бюджета и максимальная оптимизация затрат на переоборудование производственных линий и торговых точек с наиболее комфортными для Вас условиями.
- Разработка индивидуальных инструкций для сотрудников по использованию системы. Дополнительно, по желанию клиента, специалисты могут провести обучающий мероприятия.
- Подключение Вашей организации к программе «Честный ЗНАК» и полное сопровождение процесса регистрации и интеграции.
- Постпроектная поддержка в рамках трансформационного периода после интеграции с системой маркировки.

Проектная команда включает в себя специалистов практик Управленческого консалтинга, Финансового консалтинга, Налогов и права, ИТ-направления, а также отраслевых экспертов. Такой состав команды позволяет обеспечить комплексное решение «под ключ» с полной настройкой системы и минимизацией возможных рисков на всех этапах внедрения и в процессе дальнейшего использования.

ОТРАСЛЕВОЙ ОПЫТ



ATAK

Маркетинговое исследование, оценка ставки капитализации, оценка недвижимого имущества, оценка для целей МСФО



Ашан

Оценка недвижимого имущества, оценка ставки капитализации



ИАК Зеленые листья

Маркетинговое исследование



СобзСнаб

Консультационные услуги по вопросам налогообложения, бухгалтерского учета, правовое консультирование по вопросам хозяйственной деятельности



Проверка корректности ведения бухгалтерского учета двух компаний, осуществляющих торговлю пищевыми продуктами

BCRE



УК Охотный ряд

Проверка корректности ведения бухгалтерского учета по российским стандартам



Мясницкий ряд

Проверка корректности ведения бухгалтерского учета по российским стандартам



Серволюкс
Консультирование по вопросам
бухгалтерского и налогового
учета



Алианта Групп

Подготовка документации по трансфертному ценообразованию, консультационные услуги по контролируемым сделкам



Сити Ресторантс

Консультирование по вопросам ведения бухгалтерского учета, экспертиза годового отчета



Восток-Запад

Проверка корректности ведения бухгалтерского и финансового учета, консультирование по международным стандартам ведения учета



Русский продукт

Проверка корректности ведения бухгалтерского учета по российским стандартам



Технология здоровья

Сопровождение налоговой проверки, анализ запросов налоговых органов, подготовка ответов, защита позиции клиента



Мастерфуд

Оценка нематериальных активов - лицензионных вознаграждений (роялти) за передаваемые права на товарный знак



Утконос

Проверка корректности ведения бухгалтерского учета по российским стандартам

НАПРАВЛЕНИЯ УСЛУГ ГРУППЫ

DELOVOY PROFIL Audit & Accounting

- Аудит по РСБУ и МСФО
- Обязательный аудит
- Трансформация и консолидация по МСФО
- Аудитор компонента
- Постановка бухгалтерского учета
- Восстановление бухгалтерского
- Бухгалтерский аутсорсинг



Дарья ПерковскаяПартнер по аудиту и консалтингу

perkovskaya@delprof.ru

P Financial consulting

- Анализ ФХД
- Финансовый due diligence
- Анализ затрат
- Проведение инвентаризации
- Постановка и оптимизация СВК
- Разработка и анализ учетной политики
- Постановка управленческого учета
- Экспертиза управленческой отчетности
- Кадровый аудит
- Аудит программ развития
- Форензик
- Противодействие коррупции
- Бюджетирование



Наталия Бессарабова

Заместитель руководителя практики Финансового консалтинга

bessarabova@delprof.ru



- Оценка бизнеса
- Финансовое моделирование
- Экспертиза инвестпроектов
- Оценка для целей МСФО
- Переоценка основных средств
- Оценка нематериальных активов
- Оценка прав требования
- Оценка недвижимого имущества
- Оценка машин и оборудования
- Экспертиза отчетов об оценке



Юлия Белогорцева

Партнер практики Оценки и инвестиционного консалтинга

belogortseva@delprof.ru



Налоговый консалтинг

- Сопровождение налоговых проверок
- Налоговое сопровождение сделок
- Налоговый аудит
- Налоговый due diligence
- Трансфертное ценообразование
- Услуги по КИК
- Экологический сбор
- Международное налоговое планирование

Юридический консалтинг

- Правовое сопровождение бизнеса
- Сопровождение М&А сделок
- Правовой due diligence
- Структурирование бизнеса
- Сопровождение судебных споров
- Антимонопольная практика
- Таможенная практика
- Трудовое право
- Контролируемое банкротство
- Защита от субсидиарной ответственности



Александр Силаков

Партнер практики Налогов и права

silakov@delprof.ru



- Стратегия и диагностика бизнеса
- Организационное проектирование
- Реинжиниринг и оптимизация бизнес-процессов
- Кадровый консалтинг
- Маркетинговые исследования
- Разработка маркетинговой стратегии
- Операционный due diligence
- Interim management
- Тренинги и семинары
- ІТ-консалтинг



Александра Шнипова

Заместитель руководителя практики Управленческого консалтинга

shnipova@delprof.ru

КЛИЕНТЫ ГРУППЫ

Полный список клиентов с интерактивным фильтром по отрасли и оказанной услуге доступен на нашем официальном сайте в разделе «Клиенты и кейсы».



































































































- 📎 127015, г. Москва, ул. Вятская, д. 70
- +7 (495) 740-16-01
- www.delprof.ru

Информация, содержащаяся в данном документе, представлена исключительно в ознакомительных целях, не является советом или рекомендацией и не может служить основанием для вынесения профессионального суждения.

Компания «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» не несет ответственности за действия, совершенные на основе изложенной в данном документе информации. По всем конкретным вопросам следует обращаться к специалисту по соответствующему направлению.