



**МАРКЕТИНГОВАЯ
ПОЛИТИКА ДЛЯ ЦЕЛЕЙ
НАЛОГОВОГО УЧЕТА**

МАРКЕТИНГОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ СНИЖЕНИЯ НАЛОГОВЫХ РИСКОВ

Налоговый кодекс РФ не устанавливает конкретного перечня документов, которые смогли бы подтвердить расходы компании в части оказания маркетинговых услуг. Термин «маркетинг» также до сих пор не определен ни в гражданском, ни в бухгалтерском законодательстве. Это порождает «спорные» ситуации, в которых чаще всего виноватым оказывается налогоплательщик.

Данный факт неопределенности особенно усложняет жизнь компаниями с высокими расходами на маркетинг. В условиях массового перехода потребителей в онлайн в связи с длительными ковидными ограничениями, многие компании были вынуждены увеличить расходы на диджитал-маркетинг, а для некоторых это вовсе стало новой статьёй расходов.

Маркетинговая политика для целей налогового учета призвана не только защитить организацию от претензий со стороны контролирующих органов, но и обосновать ряд спорных расходов. И потому мы рекомендуем внимательно и взвешенно подходить к ее подготовке именно с точки зрения налоговых нюансов.

СОДЕРЖАНИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ ПОЛИТИКИ

- Список нормативных актов, которые влияют на проведение маркетинговых активностей
- Основные направления потоков продукции
- Документооборот по отдельным видам маркетинговых активностей
- Сценарии основных возможных маркетинговых активностей
- Подходы к оценке эффективности проводимых маркетинговых активностей

ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА: оформить документы таким образом, чтобы при запросе налоговыми органами было четко видно, как проводилось мероприятие, как помогли компании реализованные активности и почему затраченная сумма обоснована экономической необходимостью.

Команда Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» оказывает комплексную поддержку в отношении подготовки маркетинговой политики – от первичного анализа и выявления потенциальных рисков до полноценного составления и внедрения маркетинговой политики в работу.

РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ ПОЛИТИКИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Эксперты Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» окажут методологическую и практическую помощь в подготовке корректной маркетинговой политики для снижения налоговых рисков. В состав услуги входит:

- Анализ структуры маркетинговых и рекламных расходов в компании
- Анализ действующей маркетинговой политики, локальных нормативных актов и документов, регулирующих маркетинговые и рекламные активности (для целей налогообложения)
- Доработка пакета первичных документов и ЛНА, разработка недостающих внутренних документов (при необходимости)
- Подготовка маркетинговой политики для целей налогового учета
- Внедрение маркетинговой политики, доработка системы учета (при необходимости)
- Сопровождение взаимодействия с налоговым органом по вопросам маркетинговых расходов
- Представление интересов клиента в суде по налоговым спорам

ОСНОВНЫЕ ОШИБКИ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТАЦИИ НА МАРКЕТИНГОВЫЕ АКТИВНОСТИ

За годы практики мы выявили ряд типовых ошибок, которые наиболее часто допускаются компаниями и ведут к налоговым рискам. Среди наиболее распространенных ошибок при оформлении первичной документации на маркетинговые расходы, которые могут привести к признанию расходов фиктивными или неправомерными:

1. Из первичных документов на маркетинговые активности не прослеживается экономическая обоснованность затрат на их проведение
2. Первичные документы на маркетинговые услуги содержат общие формулировки, не раскрывают суть и содержание выполняемых работ
3. Из первичных документов на маркетинговые активности нельзя сделать вывод об оценке Компанией их результатов
4. Не прослеживается взаимосвязь и логика между содержанием внутренних локальных актов, а также договора на маркетинговые услуги и первичными документами по выполнению подрядчиком договорных работ или услуг
5. Оформление договоров на маркетинговые услуги с несколькими исполнителями по одной и той же активности
6. Привлечение сторонних подрядчиков для оказания маркетинговых услуг при наличии в штате компании маркетологов

Все указанные ошибки помогает решить корректно составленная маркетинговая политика, которая определяет как перечень подтверждающих документов, так ряд формализованных действий, которые необходимо предпринять при проведении маркетинговых активностей.

КЕЙС

Разработка маркетинговой политики для снижения налоговых рисков

КЛИЕНТ: Компания-производитель лекарственных препаратов

СИТУАЦИЯ:



Клиент – компания, специализирующаяся на продаже и поставке лекарственных препаратов, которая осуществляет свою деятельность по легальным, но сложным с точки зрения ценообразования схемам, что регулярно привлекает внимание контролирующих органов. Клиенту требовалось снизить риски привлечения к ответственности, и руководство компании обратилось в Группу «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ».

РЕШЕНИЕ:



Для закрепления базовых принципов ценообразования компании консультанты практики Управленческого консалтинга предложили руководству компании разработать маркетинговую политику, которая подробно описывала схемы ценообразования с учетом особенностей сферы деятельности и специализации, существующих бизнес-процессов и бизнес-моделей, применяемых в сделках. Проектная команда включала в себя как специалистов управленческого консалтинга, так и юристов, налоговых консультантов и отраслевых экспертов Группы. Такой состав команды обеспечил комплексный подход к реализации проекта и позволил учесть весь спектр рисков.

В процессе разработки маркетинговой политики специалисты провели:

- Комплексное исследование рынка и его отдельных сегментов, на котором ведет свою деятельность клиент.
- Анализ внутренних документов компании, связанных с ее клиентами и сделками. В пакет исследуемой документации вошли: договоры оборотно-сальдовые ведомости, документы, регламентирующие внутреннюю политику и принципы ценообразования, по которым работает компания, каталоги, прайс-листы, системы бонусов и скидок.
- Интервью с ключевыми сотрудниками клиента, а именно с коллегами из подразделений маркетинга, финансов, продаж, юридического департамента.

РЕЗУЛЬТАТ:



По итогам оказанных услуг клиент получил разработанную маркетинговую политику, положения которой полностью соответствовали внутренним регламентам компании, а также были подкреплены результатам исследований рынков, что позволяло сделать ценообразование более прозрачным для контролирующих органов. Количество запросов дополнительных документов со стороны органов контроля снизилось.

Маркетинговая политика, разработанная экспертами Группой, помогла клиенту сохранить порядка 20-50 млн руб. с учетом потенциально возможных штрафов и санкций со стороны государственных органов.

ПРОЕКТНЫЙ ОПЫТ



PORSCHE

PORSCHE

Налоговый консалтинг



LOUIS VUITTON

LOUIS VUITTON

Налоговый консалтинг



БАРКЛИ

Налоговый консалтинг



ГРУППА БТК

Налоговый консалтинг



АТОЛ

Налоговый консалтинг



IVOCLAR VIVADENT

Налоговый консалтинг



ROCHE

Налоговый консалтинг



РИГЛА

РИГЛА

Налоговый консалтинг



СИТИ РЕСТОРАНТС
CITY RESTAURANTS

СИТИ РЕСТОРАНТС

Налоговый консалтинг



Ростелеком

РОСТЕЛЕКОМ

Налоговый консалтинг



ХУХТАМАКИ

Налоговый консалтинг



АЙ-ТЕКО

Налоговый консалтинг

О ГРУППЕ

Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» - одна из крупнейших организаций на российском рынке аудита и консалтинга:

- Более **25** лет опыта работы
- Более **200** аудиторов и консультантов
- Ответственность застрахована на сумму **2,1 млрд рублей**
- Более **16 000** успешно реализованных проектов для ведущих игроков различных отраслей

С 1995 года мы предоставляем эффективные решения для бизнеса по широкому кругу вопросов. в сферу наших компетенций входят правовой и налоговый консалтинг, финансовое и управленческое консультирование, обязательный и инициативный аудит, услуги в области МСФО, оценочные услуги, бухгалтерский консалтинг и Due diligence, а также международное корпоративное обслуживание и сопровождение сделок M&A.

РЕЙТИНГИ

Группа ежегодно занимает ведущие позиции в списках крупнейших аудиторских, оценочных и консалтинговых организаций России по версии аналитического агентства RAEX.



По итогам 2020 года Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» занимает 21 место среди крупнейших аудиторских организаций и 23 место среди крупнейших консалтинговых групп, а также входит в число лидеров по отдельным направлениям консалтинга:

5 место в области налогового консалтинга

6 место в области юридического консалтинга

13 место в области финансового консалтинга

Рекомендованы рейтингом «Право.ru-300» по направлению Налогового права.

ПРАВО^{RU}
300

НАПРАВЛЕНИЯ УСЛУГ ГРУППЫ

DELOVOY PROFIL Audit & Accounting

- Аудит по РСБУ, МСФО и US GAAP
- Обязательный аудит
- Трансформация и консолидация по МСФО
- Трансформация и консолидация по US GAAP
- Аудит компонента
- Постановка и восстановление бухучета
- Бухгалтерский аутсорсинг



Дарья Перковская

Партнер по аудиту и консалтингу
perkovskaya@delprof.ru

DELOVOY PROFIL Financial consulting

- Анализ ФХД
- Переход на ФСБУ
- Финансовый due diligence
- Анализ затрат
- Проведение инвентаризации
- Организация складского учета
- Постановка и оптимизация СВК
- Разработка и анализ учетной политики
- Постановка управленческого учета
- Экспертиза управленческой отчетности
- Кадровый аудит
- Форензик
- Бюджетирование



Анна Крыгина

Заместитель руководителя практики Финансового консалтинга
krygina@delprof.ru

DELOVOY PROFIL Valuation and investments

- Привлечение инвестиций
- Финансовое моделирование
- Экспертиза инвестпроектов
- Оценка бизнеса
- Управление интеллектуальной собственностью
- Оценка для целей МСФО
- Переоценка основных средств
- Оценка недвижимого имущества
- Оценка движимого имущества и специализированного оборудования



Юлия Белогорцева

Партнер практики Инвестиционного консалтинга и оценки
belogortseva@delprof.ru

DELOVOY PROFIL Tax&Legal consulting

Налоговый консалтинг

- Налоговый мониторинг
- Сопровождение налоговых проверок
- Налоговое сопровождение сделок M&A
- Налоговый аудит
- Налоговый due diligence
- Трансфертное ценообразование
- Услуги по КИК
- Международное налоговое планирование

Юридический консалтинг

- Правовое сопровождение бизнеса
- Сопровождение M&A сделок
- Правовой due diligence
- Структурирование бизнеса
- Сопровождение судебных споров
- Антимонопольная практика
- Таможенная практика
- Трудовое право
- Контролируемое банкротство
- Защита от субсидиарной ответственности



Александр Силаков

Партнер практики Налогов и права
silakov@delprof.ru

DELOVOY PROFIL Management consulting

- Стратегия и диагностика бизнеса
- Организационное проектирование
- Оптимизация бизнес-процессов
- Аудит закупок
- Кадровый консалтинг
- Маркетинговые исследования
- Разработка маркетинговой стратегии
- Операционный due diligence
- Interim management
- Тренинги и семинары
- IT-консалтинг



Александра Шнипова

Заместитель руководителя практики Управленческого консалтинга
shnipova@delprof.ru



 127015, г. Москва, ул. Вятская, д. 70

 +7 (495) 740-16-01

 info@delprof.ru

 www.delprof.ru

Информация, содержащаяся в данном документе, представлена исключительно в ознакомительных целях, не является советом или рекомендацией и не может служить основанием для вынесения профессионального суждения. Компания «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» не несет ответственности за действия, совершенные на основе изложенной в данном документе информации. По всем конкретным вопросам следует обращаться к специалисту по соответствующему направлению.